

11 mai : résultats semestriels **SAGE BELUX PROUVE QUE LA CRISE PEUT ÊTRE UNE SOURCE D'OPPORTUNITÉS !**



Dans le contexte défavorable que nous connaissons, les résultats du Groupe Sage sont globalement positifs. Sauf en Belgique, où ils décollent carrément !

Pourquoi ?

Philippe Tailleur, CEO de la filiale Sage active en Belgique et au Luxembourg confie : «*Sage Belux a réalisé un excellent chiffre d'affaires dans un contexte de marché globalement en déclin de 15 %. La société doit cette croissance à sa politique d'investissement, dont témoigne la croissance de son personnel. Cette politique conforte l'avance qualitative et fonctionnelle de ses produits, concrétisée par la sortie de la solution BOB50. Les résultats montrent que Sage Belux est en adéquation avec la demande des PME pendant cette période de crise, à savoir des produits répondant aux critères de simplicité, visibilité et souplesse. Sage conforte ainsi sa position de leader des logiciels de gestion sur le marché belge.* ».

On aurait en effet pu s'attendre à une débâcle, vu les conditions économiques plus que difficiles que le monde traverse en ce moment. Ce n'est pas le cas. Au niveau mondial, le Groupe Sage résiste vaillamment avec une croissance organique de ses contrats de maintenance et malgré un recul de ses ventes de licences et services associés.

La Belgique, elle, défie les vents contraires et affiche une hausse importante de son chiffre d'affaires de près de 10 % ! Et ce, autant sur la vente de licences que de contrats.

Le Groupe Sage plc (« Sage »), 3^{ème} éditeur mondial de solutions de gestion pour entreprises, annonce ses résultats financiers pour le premier semestre 2009 clos au 31 mars 2009.

Le chiffre d'affaires du premier semestre s'élève à 853,3 M€, soit une progression de 17% par rapport à 2008 imputable aux variations de change. A taux de change constant, le chiffre d'affaires se contracte de 3 % par rapport au premier semestre de l'année 2008 qui avait connu une croissance importante de 9 %.

L'analyse de la structure du chiffre d'affaires fait ressortir une contraction des ventes de licences et services associés de 15 % compensée par une croissance de 2 % des contrats de maintenance.

L'EBITA (excédent brut d'exploitation) se contracte également de 3 % pour s'établir à 192,1M€.

Paul Walker, CEO du Groupe Sage, explique : « Dans des conditions économiques difficiles, notre activité a montré sur le premier semestre sa bonne résistance due au maintien de la confiance de nos clients en notre capacité à les accompagner dans ce contexte. Après une très bonne année 2008, notre activité est touchée par la crise économique sur l'ensemble de ses marchés avec notamment des reports d'investissements dans les entreprises. Mais la demande chez nos clients pour des contrats de maintenance reste forte et en croissance.

Nous avons engagé un plan de réduction de nos charges, il permettra d'économiser 56,2



M€ pour l'exercice 2009, soit l'équivalent de 4 % de nos charges 2008.
Les conditions actuelles de marché prévaudront pour le reste de notre exercice fiscal.
Nous sommes cependant confiants de pouvoir, le moment venu, profiter de la reprise grâce à notre offre de produits, logiciels et services, à nos canaux de distribution bien implantés et fidèles à notre marque, et grâce à la diversité de nos implantations dans le monde ».

Pour toute information :

marketing@sage.be

www.sage.be