

30.000^{ème} client* chez Sage! Une confiance qui nourrit notre travail

Lors de son traditionnel kick-off semestriel, Sage Group a annoncé les 30.000 clients du groupe Sage pour la Belgique et le Luxembourg.

Le 30.000^{ème} client, *Yamazaki Mazak* de chez Optonics Europe, a fait l'acquisition de la solution de gestion commerciale BOB 50 et a ainsi bénéficié des conditions de fonctionnalités exceptionnelles BOB-cash, qui sont une aide précieuse à la gestion des encours et facilitent les recouvrements de créances.

Yamazaki Mazak a fait part de son témoignage à notre partenaire Megabyte.

*Les solutions de comptabilité et gestion commerciale prises en compte : BOB Software, BOB50, Sage100, et Ciel (via Accordata)

Lire le communiqué de presse de notre partenaire



30.000^e licence Sage en Belgique vendue par Megabyte :

Mazak Laser Europe opte pour le passage à BOB 50



Bruxelles, le 18 juin 2009 - Depuis son entrée sur les marchés belge et luxembourgeois, Sage y a vendu pas moins de 30.000 licences. La 30.000^e a été vendue par l'intégrateur Megabyte au spécialiste japonais de la construction de machines de découpe laser, Mazak Laser Europe. Celui-ci a, en effet, acheté une licence BOB 50 pour sa gestion administrative, un choix conseillé par Megabyte.

Sage est présent en Belgique et au Luxembourg depuis plus de 10 ans et a placé des installations avec succès chez plus de 30.000 clients. Mazak Laser Europe est passé, via Megabyte, de Cubic à BOB 50. Sans même le savoir, la société a acheté la 30.000^e licence Sage dans notre pays. *"Il s'agit d'une anecdote amusante. Mais ce n'est rien à côté de la valeur ajoutée que nous procure l'utilisation de cette application au quotidien,"* introduit Johan Bloemers, Directeur chez Mazak.

Un bond en avant, grâce à BOB 50

L'entreprise a toujours travaillé avec Cubic pour sa comptabilité et sa logistique. *"Ce logiciel faisait correctement ce pour quoi il a été conçu, mais nous avons également constaté qu'il avait ses limites. L'interface n'était pas agréable à utiliser, le système était devenu obsolète et l'exportation de données vers d'autres types de fichiers n'était pas une sinécure. C'est pourquoi nous avons choisi de passer vers un modèle plus moderne et plus sexy. Une décision que nous aurions d'ailleurs dû prendre plus vite. Nous avons fait appel aux experts de Megabyte, dans un premier temps pour du conseil, ensuite pour l'intégration,"* continue Johan Bloemers.

Francis Locquet, Directeur du département Applications Services chez Megabyte, comprend très bien la question : *"Il était très clair que Mazak souhaitait un environnement léger qui offrait à la fois une solution intégrée répondant à tous les besoins et allant de pair avec le cycle de vente. BOB 50 est une application très flexible et facile à utiliser pour la gestion commerciale et la comptabilité. De plus, l'application permet davantage d'utilisateurs simultanés que Cubic."*

"Mais les avantages de BOB 50 vont beaucoup plus loin. Son meilleur atout, à nos yeux, est sans conteste l'énorme flexibilité de l'application. Il est désormais possible d'effectuer facilement des corrections et en outre, générer des rapports et des statistiques est dorénavant un véritable jeu d'enfants!" explique Johan Bloemers avec enthousiasme au sujet de l'application.

Un pléthore d'applications

Le but de Mazak était clairement de récupérer toutes les données de Cubic et de profiter d'un nouvel environnement. Megabyte a installé, paramétré l'application et veillé au transfert des données. Progressivement, Mazak a constaté que BOB 50 offrait encore davantage de possibilités. Par conséquent, aujourd'hui, BOB 50 est utilisé chez Mazak Laser Europe pour la comptabilité belge et comme plate-forme logistique.

"Toutes les commandes passent par le programme, une note de livraison est générée et la facture sort automatiquement. Nous utilisons également l'application pour la gestion des stocks et découvrons encore quotidiennement de nouvelles fonctions utiles. Nous remarquons même que nos collaborateurs sont enthousiastes de travailler avec BOB 50. C'est un atout supplémentaire, au-delà de la valeur ajoutée," explique Johan Bloemers.

Une implémentation rapide par Megabyte, partenaire de Sage depuis des années

Bien sûr, le passage vers une nouvelle application peut causer des sueurs froides. En effet, il peut toujours engendrer une perte de données ou générer des problèmes opérationnels. *"Megabyte a bien heureusement veillé à un transfert stable et sans faille des données de Cubic vers BOB 50. Megabyte nous a également offert de courtes formations par petits groupes afin que nos collaborateurs puissent rapidement se remettre au travail avec le nouveau système. Rapide et sans encombre,"* conclut Johan Bloemers.

Megabyte, spécialiste dans l'offre de solutions informatiques globales avec des filiales à Bruxelles, Anvers et Louvain-la-Neuve, est l'un des partenaires avec lequel Sage collabore. Cette collaboration existe depuis plusieurs années et offre aux deux parties une valeur ajoutée incontestable. Megabyte intègre l'entièreté de la gamme de solutions Sage dans son offre et est l'unique partenaire à pouvoir proposer toutes les applications à ses clients.

François Bryssinck, Directeur Général de Megabyte, explique: *"En offrant l'intégralité de la gamme Sage à nos clients, nous pouvons objectivement leur proposer la solution la plus adaptée à leurs besoins. Etant donné le nombre de collaborateurs que compte Megabyte, nous sommes garants d'un suivi efficace et personnalisé et ce, chez chacun de nos clients."*

À propos de Megabyte:

Megabyte a vu le jour en 1986 et s'est spécialisée dans l'offre de solutions informatiques globales. Entreprises et institutions peuvent faire appel à Megabyte pour des conseils et un encadrement de qualité, ainsi que pour des solutions software ou des installations hardware spécifiques. Toutes les solutions proposées par Megabyte sont totalement objectives et indépendantes car l'entreprise n'est liée à aucune marque ou application. Megabyte, très présente en Belgique avec des points d'ancrage à Bruxelles, Anvers et Louvain-la-Neuve, aide ses clients pour leurs projets belges, européens ou internationaux.

A propos de Sage

Le groupe Sage est le partenaire des entreprises pour leur gestion. Pour garantir une gestion en toute sérénité à ses 5 millions de clients dans le monde, Sage s'appuie sur l'expertise de ses 14.000 salariés, sur son réseau de 22.000 partenaires et sur 40.000 fiduciaires qui recommandent ses produits. Sage accompagne ses clients dans leur croissance, grâce à ses investissements en R&D, qui lui permettent d'anticiper les évolutions légales, fiscales et technologiques, et assure le plus haut niveau de services et d'assistance possible. Son chiffre d'affaires mondial est de 1,7 milliard d'euro.

A propos de Mazak Laser Europe

Mazak Laser Europe (Yamazaki Mazak Optonics Europe) est une filiale du groupe Yamazaki Mazak, le leader mondial de la construction de machine-outil. Le groupe fait partie des trois premiers fabricants de machine-outil au monde. L'entreprise familiale Japonaise a été fondée en 1919 et compte aujourd'hui plus de 6.600 collaborateurs dans le monde entier. Le groupe détient des filiales aux Etats-Unis, en Europe et en Asie avec son siège central au Japon. Depuis plus de 25 ans, Mazak Laser Europe crée et produit des machines de découpe laser d'une qualité incomparable, avec une rapidité de production, une précision pure, et une facilité d'utilisation sur différents matériaux et ce, avec un minimum de réglage et d'encombrement. Il y a plus au moins 45 personnes qui travaillent au siège principal à Bruxelles.