

11 mei: semestriële resultaten

SAGE BELUX TOONT AAN DAT DE CRISIS OOK MOGELIJKHEDEN KAN CREËREN!



In de huidige ongunstige economische context zijn de resultaten van de Sage Groupe over het algemeen positief. Behalve in België, daar swingen ze volledig de pan uit!

Waarom?

Philippe Tailleur, CEO van het Sage filiaal actief op Belgisch en Luxemburgs grondgebied, getuigt: « Sage Belux heeft een uitstekende omzet gerealiseerd in een marktcontext die een globale achteruitgang van 15% kent. De onderneming dankt deze groei aan haar investeringspolitiek, die zich in een toename van het personeel vertaalt. Deze politiek versterkt de kwalitatieve en functionele voorsprong van haar producten, die de release van de BOB50 oplossing bewerkstelligd heeft. Uit de resultaten is gebleken dat Sage Belux duidelijk beantwoordt aan de vraag van KMO's tijdens deze crisisperiode. Denk hierbij maar aan de producten die voldoen aan de criteria eenvoud, zichtbaarheid en flexibiliteit. Sage versterkt op die manier haar leiderspositie inzake beheerssoftware op de Belgische markt. »

We hadden ons inderdaad aan een ineenstorting kunnen verwachten naar aanleiding van de moeilijke economische context die op dit ogenblik wereldwijd heerst. Maar dat is niet zo. Op wereldniveau houdt Sage Groupe dapper stand met een organische groei van haar onderhoudscontracten en ondanks een afname van de licentieverkopen en verbonden diensten.

België trotseert de tegenwinden en noteert een belangrijke groei van haar omzet van om en bij de 10% ! En dit zowel voor wat betreft licentieverkopen als contracten.

De Sage Groupe plc (« Sage »), 3^{de} wereldproducent van beheerssoftware voor ondernemingen, kondigt haar resultaten voor het eerste semester van 2009, dat op 31 maart 2009 afgesloten is, aan.

De omzet van het eerste semester bedraagt 853,3 M€, hetzij een vooruitgang van 17% ten opzichte van 2008 die toe te schrijven is aan de koerswijzigingen. Volgens de constante wisselkoers beperkt de omzet zich tot 3% ten opzichte van het eerste semester van 2008 waarin een belangrijke groei van 9% genoteerd werd.

De structuuranalyse van de omzet toont een beperking van de licentieverkopen en verbonden diensten van 15% aan die gecompenseerd wordt met een groei van 2% van de onderhoudscontracten. De EBITA (winst voor aftrek van renten, belastingen en afschrijvingen van immateriële activa) beperkt zich eveneens tot 3% om tot 192,1M€ te komen.

Paul Walker, CEO van de Sage Groupe, legt uit: «In deze moeilijke economische context heeft onze activiteit voor het eerste semester goed weerstand geboden dankzij het blijvende vertrouwen van onze klanten in onze capaciteit om ze in deze situatie te begeleiden. Na een succesvol jaar in 2008 werd onze activiteit door de economische crisis op alle markten getroffen, waaronder uitstel van



investeringen in de ondernemingen. Maar de vraag naar onderhoudscontracten blijft sterk aanwezig bij onze klanten en kent nog steeds een toename.

Wij hebben een plan opgesteld voor een vermindering van de uitgaven waardoor 56,2 M€ bespaard zal worden voor het boekjaar 2009, hetzij een equivalent van 4% van onze uitgaven van 2008.

De huidige marktomstandigheden zullen doorslaggevend zijn voor de rest van ons fiscaal boekjaar. Wij geloven er echter in dat wij, als het zover is, zullen kunnen genieten van het economische herstel dankzij ons aanbod aan producten, software en diensten, dankzij onze goed gevestigde verdelerkanalen die trouw zijn aan ons merk en dankzij de diversiteit van onze vestigingen in de wereld».

Voor meer informatie:

marketing@sage.be

www.sage.be