



SHAKEL OVER NAAR ACT ! BY SAGE 2010

Stimuleer uw business dankzij deze eenvoudige en krachtige CRM oplossing !

ACT! heeft al bewezen wat het waard is :met meer dan 2,8 miljoen enthousiaste gebruikers, is het het meest verkochte programma voor het beheer van contactpersonen en klanten. Het wordt aanbevolen door een groot aantal organisaties en professionelen en is geschikt voor ondernemingen van allerlei grootte. De nieuwe versie 2010, ACT ! by Sage is nog krachtiger, nog flexibeler, en nog efficiënter !

ACT ! by Sage 2010 : enkele nieuwigheden?

NIEUWE LOOK, BETERE ERGONOMIE

Werk beter en sneller dankzij de nieuwe look'n'feel van ACT! De navigatie is 100% intuïtief en bevat nu o.a. :

- een rechtstreekse toegang tot de zoekfunctie,
- courante taken rechtstreeks gekoppeld aan het beheer van de groepen, de contacten en de opportuniteiten,
- uitgebreidere menus,
- grotere knoppen voor frequente handelingen
- opleidingsvideo's,...

Ontdek
onze ACT!
website 2010

SOCIALE MEDIA

Begeef u in het web 2.0 en haal voordeel uit de kracht van de sociale netwerken om uw eigen netwerk te verrijken en de perceptie die u heeft van uw markt en uw klanten te verfijnen. ACT ! heeft voor u koppelingen gemaakt naar LinkedIn, Facebook, Plaxo en anderen, om nuttige en actuele informatie te verzamelen over uw klanten en hun netwerken.

ACT ! E-MARKETING¹

Met de bijkomende module ACT! E-marketing verstuurt u in enkele minuten campagnes en koppelt u de resultaten onmiddellijk aan uw fiches van de contactpersonen en u spaart tijd uit door uw aandacht te richten op de goede prospecten.

- Talrijke templates voor het snel versturen van uitgebreide emailings
- Automatisch overzicht van de verstuurd campagnes
- Tabblad « Enquête en formulier » om snel gegevens of feedback te verzamelen en uw ACT! database uit te breiden
- Tabblad « Marketing Results » voor een duidelijk overzicht van de meest interessante contactpersonen van het ogenblik.

PERSONALISEERBARE LEADS

In ACT ! 2010 worden de leads nu beschouwd als afzonderlijke entiteiten net zoals de contacten, en deze kunnen dus op meerdere niveaus gepersonaliseerd worden. Om uw opportuniteiten van nabij en met een grotere flexibiliteit op te volgen.

NIEUWE RAPPORTEN EN DASHBOARDS

Niet minder dan 14 nieuwe dashboards en 13 rapporten werden toegevoegd aan ACT! 2010 om u het best mogelijke overzicht te geven van uw klantenportefeuille en geen enkele verkoopsoortuiniteit te missen.

Sage ACT ! 2010 : vergelijkende tabel

U gebruikt reeds ACT !, vergelijk uw versie en ontdek de nieuwe functies die de versie 2010 u biedt !

¹ Complementaire software met verplichte aankoop van licentie.

**Kies ACT! 2010 om uw
klantenrelaties efficiënter
en gemakkelijker te
beheren**

Uw gegevens over de klanten analyseren

Zakelijke opportuniteiten herkennen

Direct marketing campagnes aanmaken en opvolgen

De beste klanten en prospecten voor uw campagnes herkennen

Verkoopsprognoses oproepen