

30.000^{ste} klant* bij Sage! Een vertrouwen dat ons werk stimuleert!

Sage Group heeft tijdens zijn traditionele semestriële kick-off de 30.000 klanten van de Sage groep in België en Luxemburg aangekondigd.

De 30.000^{ste} klant, *Yamazaki Mazak* van Optonics Europe, heeft de commerciële beheeroplossing BOB 50 gekocht en geniet zo van de voorwaarden van de uitzonderlijke "BOB-cash" functies die het beheer van de openstaande posten waardevol ondersteunen en de schuldvorderingen vergemakkelijken.

Yamazaki Mazak deelde zijn ervaring over BOB 50 met onze partner Megabyte.

* De oplossingen voor commercieel beheer en boekhouding van Sage: BOB Software, BOB 50, Sage 100 en Ciel (via Accordata)

Lees het persbericht van onze partner



30.000^{ste} Sage-Licentie in België verkocht door Megabyte:

Mazak Laser Europe stapt over naar BOB 50



Brussel, 18 juni 2009 - Sage heeft sinds haar intrede op de Belgische en Luxemburgse markt maar liefst meer dan 30.000 licenties verkocht. De 30.000^e licentie werd door verdeler Megabyte verkocht aan de Japanse specialist in de bouw van lasersnijmachines Mazak Laser Europe. Zij kochten een licentie BOB 50 voor het administratieve beheer, een keuze geadviseerd door Megabyte.

In België en in Luxemburg is Sage meer dan 10 jaar aanwezig en zorgde zij voor een succesvolle installatie bij ondertussen meer dan 30.000 klanten. Mazak Laser Europe stapte via Megabyte over van Cubic naar BOB 50. Daarmee kochten zij, zonder het zelf te weten de 30.000^e Sage-licentie ooit in ons land. *“Dat is uiteraard een leuk weetje en mooi meegenomen. Maar het weegt niet op tegen de toegevoegde waarde die de applicatie ons dagelijks bezorgt in gebruik,”* opent Johan Bloemers, Controller bij Mazak.

Een sprong voorwaarts met BOB 50

De onderneming werkte historisch gezien met Cubic voor haar boekhoudkundige en logistieke applicaties. *“Cubic deed uiteraard goed waarvoor het ontwikkeld was, maar we merkten toch dat er ook beperkingen aan waren verbonden. De interface was niet gebruiksvriendelijk, het systeem was een beetje verouderd en ook exporteren naar andere bestandstypes was geen sinecure. Daarom besloten we over te schakelen naar een moderner en sexier model. Een beslissing die we eigenlijk niet snel genoeg konden nemen. We deden beroep op de experts van Megabyte voor advies, en later ook voor de integratie,”* vertelt Johan Bloemers verder.

Francis Locquet, Applications Services Director bij Megabyte, begrijpt die vraag heel goed: *“Het was duidelijk dat men bij Mazak op zoek was naar een lichte omgeving die tegelijk een geïntegreerde oplossing biedt voor alle behoeften die gepaard gaan met de verkoopcyclus. BOB 50 is een zeer flexibele en gebruiksvriendelijke applicatie voor commercieel beheer en boekhouding. Bovendien laat het meer gelijktijdige gebruikers toe dan Cubic.”*

“De voordelen van BOB 50 gaan echter veel verder. De belangrijkste troef voor ons is zonder twijfel de enorme flexibiliteit van de toepassing. Correcties uitvoeren is nu mogelijk en eenvoudig. Rapporteren en statistieken genereren is kinderspel !” is Johan Bloemers lovend over de toepassing.

Ryaal veel toepassingen

De bedoeling van Mazak was dus duidelijk om alles uit Cubic te recupereren én te kunnen profiteren van een vernieuwde omgeving. Megabyte verkocht en integreerde de applicatie en zorgde voor de data-overdracht. Maar geleidelijk aan merkt men bij de onderneming echter

dat BOB 50 nog veel meer kan. Vandaag wordt BOB 50 bij Mazak Laser Europe gebruikt voor de Belgische boekhouding en als logistiek platform.

“Alle bestellingen gaan door het programma, er wordt een levernota gegenereerd en de factuur volgt er automatisch uit. We gebruiken de toepassing ook voor stockbeheer en ontdekken nu nog dagelijks nieuwe en nuttige functies. We merken zelfs dat onze medewerkers enthousiast zijn om te werken met BOB 50. Dat is een extra troef, bovenop de professionele toegevoegde waarde,” legt Johan Bloemers uit.

Vlotte implementatie door Megabyte, jarenlange partner van Sage

Uiteraard zorgt een overstap naar een nieuwe applicatie voor het nodige angstzweet. Verlies van data of operationele problemen behoren altijd tot de mogelijkheden. *“Megabyte zorgde echter gelukkig voor een stabiele en probleemloze overgang van Cubic naar BOB 50. Zij bezorgden ook een korte opleiding in kleine groepjes, zodat onze medewerkers gemakkelijk aan de slag konden met het nieuwe systeem. Snel en foutloos.”*, besluit Johan Bloemers.

Megabyte, specialist in het aanbieden van globale informatica-oplossingen met filialen in Brussel, Antwerpen en Louvain-La-Neuve, is een van de partners waarmee Sage samenwerkt. Deze samenwerking loopt al geruime tijd, en biedt voor beide partijen een ontegensprekelijke toegevoegde waarde. Megabyte integreert Sage's volledige gamma aan oplossingen in haar aanbod en is de enige partner die alle toepassingen kan voorstellen aan haar klanten.

François Bryssinck, Algemeen Directeur van Megabyte, legt uit: *“Door het volledige gamma van Sage aan te bieden aan ons cliënteel kunnen we hen objectief en zonder twijfel de beste, op maat gemaakte, oplossing voorstellen. Gezien het aantal medewerkers bij Megabyte, staan wij garant voor een vlotte en gepersonaliseerde opvolging bij elkéén van onze klanten.”*

Over Megabyte

Megabyte werd opgericht in 1986 en specialiseert zich in het aanbieden van globale informatica-oplossingen. Bedrijven en instellingen kunnen bij Megabyte terecht voor advies en support omringt in een kwaliteitsvolle omkadering. Alsook voor software-oplossingen op maat of specifieke hardware installaties. Alle voorstellen gebeuren volledig onafhankelijk omdat er niet exclusief met één bepaald merk of een bepaalde toepassing wordt gewerkt. Megabyte is in heel België actief met vestigingen in Brussel, Antwerpen en Louvain-la-Neuve. Zij helpt haar klanten met hun Belgische, Europese of internationale projecten.

Over Sage

De Sage-groep is wereldwijd de partner van bedrijven voor hun beheer. Om het beheer in alle sereniteit te garanderen aan haar 5 miljoen klanten in de wereld, beroept Sage zich op de expertise van haar 14.000 loontrekkenden, op haar netwerk van 22.000 partners en op meer dan 40.000 boekhoudersexperts (of fiduciaires) die haar producten aanraden. Sage begeleidt haar klanten in hun groei, dankzij haar investeringen in R&D - die haar toestaan te anticiperen op de wettelijke, fiscale en technologische evoluties - en verzekert het hoogste niveau van diensten en bijstand. Haar wereldwijde omzet bedraagt 1,7 miljard euro.

Over Mazak Laser Europe

Mazak Laser Europe (Yamazaki Mazak Optonics Europe) maakt deel uit van de Yamazaki Mazak Group, een wereldleider in de bouw van werktuigmachines. De groep behoort tot de top drie van fabrikanten van werktuigmachines ter wereld. Het Japans familiebedrijf werd opgericht in 1919 en telt inmiddels meer dan 6.600 medewerkers over heel de wereld. De groep heeft filialen in de Verenigde Staten, Europa en Azië met hoofdzetel in Japan.

Mazak Laser Europe creëert en produceert al meer dan 25 jaar lasersnijmachines met onvergelykbare kwaliteit, hoge productiesnelheid, zuivere precisie, gemakkelijke verwerking van verschillende materialen en dit met een minimum aan instelling en stilstand. In het Europese hoofdkwartier in Brussel werken ongeveer 45 mensen.